

送付状不要

# もみの匠 FC 個別説明会申込用紙

FAX番号 **03-6424-5917** [24時間受付]

この度は「もみの匠FC」の説明会に興味を持ってくださりありがとうございます。

もみの匠FC説明会へご参加を希望される日時をお知らせください。  
第一希望から第三希望まですべてご記入いただけますようお願いいたします。

## ◆もみの匠FC説明会 ご参加希望日時◆

	希望日時	ご参加予定人数
第一希望	__月__日__時	
第一希望	__月__日__時	
第一希望	__月__日__時	

## ◆お申込み者についてご記入ください◆

お名前 ※法人様の場合は貴社名もご記入ください	
ご住所	
お電話番号	
E-mailアドレス	

## ◆もみの匠FCアンケート◆

自己資金	
物件情報	予定エリア: 既存物件:あり・なし 候補物件:あり・なし
その他、ご質問	

もみの匠FC:会社情報  
株式会社興和サービスアシスト  
会社所在地 164-0001東京都中野区中野3-31-8Nスクエア2F  
フリーダイヤル0120-24-5916 E-mail info@ksajp

# もみの匠 に加盟して 強み とは 独立開業する



## なぜ低リスクで独立開業できるのか

**未経験でも安心！  
万全のサポート**

開業準備から運営のノウハウまで、徹底サポートいたします。

**急成長のビジネス  
リラクゼーション2,980円！**

従来のリラクゼーションの施術料の半額で受けられるため若者から年配者まで需要があります。

**少ない資金でも  
開業可能！**

施術ベッド8台とタオル類など必要な経費は他業種より少額ですみます。

**オーナー様必見！ 初めての方でも安心のシステム！** オープン日にはもう施術経験者！

**直営店研修** で店舗運営から施術までしっかり学べます！

直営店で研修 **最長3ヶ月**

① **相談**

② **直営店研修**

③ **独立開業**

開店準備 (物件探し、スタッフ募集など)

はじめてのオーナー様でもご安心していただける教育体制で、経験者としてオープンに望めます。直営店で研修ができるため、リラクゼーションについてまったく知らなくても問題ありません。研修プログラムはしっかり3カ月受けられます。早い方は1カ月ですべてのプログラムを覚えられた方もいらっしゃいます。同時進行で店舗出店の打ち合わせを進めることができます。

# もみの匠 オープンまでの流れ

最短約一ヶ月でオープン可能！

## お問い合わせ

まずはお電話・メールにてお気軽にお問い合わせください。

## 事業説明会・店舗見学

サービス内容やFC加盟内容・市場調査などに関してご説明いたします。資金計画に関するご相談も承ります。

## 加盟申し込み・審査

加盟を希望される場合は申し込み書類をご提出ください。

## FC契約

契約書を十分にご確認いただいた上で調印いたします。加盟金をご入金頂きます。

## 店舗物件取得

立地条件、人口密度、交通手段、競合の有無などの条件を吟味して物件を絞り込み、納得できた物件を契約していただきます。

## 出店準備（店舗設計・施工・備品発注）

オープンに向けた施工工事がスタート、店舗に必要な備品などの発注を行います。

## オープン前準備（人材募集・研修）

スタッフの募集を行うとともに、ノウハウを学んでいただけるよう丁寧に指導いたします。

## グランドオープン

独立開業の第一歩、ここからが本番です。オープン後も1ヶ月間指導員を派遣し、店舗運営やスタッフ管理の指導・サポートをいたします。

オーナー様の目的に沿った料金体制で営業することができます

### 選べる契約タイプ

60分 2,980円  
もみの匠  
激安スタイル

60分 4,000円  
もみの匠  
整体スタイル(Quick11)

60分 5,000円  
もみの匠  
極上スタイル

## もみの匠 FC加盟のメリット

### 1 リラクゼーションサロンのノウハウ提供

開業から店舗運営、集客、スタッフ募集などのノウハウをご提供いたします。

### 2 フランチャイズ本部より施術者の派遣

スタッフのローテーションに欠員がでた場合、1日～30日までスタッフを派遣いたします。

### 3 スタッフ研修制度

新規スタッフが来店された場合、研修プログラムを行うことができます。

### 4 企画・デザイン提供

POP・チラシ・タペストリーなどの各種販促ツールをご提供いたします。

### 5 HPの制作

「もみの匠グループ」のサイトにオーナー様の店舗を掲載いたします。集客アップのお手伝いをいたします。

### 6 備品提供

もみの匠グループとして大量購入を行いますので備品・什器などが格安で調達できます。

# もみの匠 FC組織図

## 株式会社興和サービスアシスト

もみの匠  
研修センター

### もみの匠 施術者育成

- ・ 施術者の育成
- ・ 技術向上のための研修
- ・ 情報配信
- ・ 店舗管理者の育成

もみの匠 総本部  
代理店運営事業部

### 代理店のFC確保

- ・ FCの確保(目標100店舗)
- ・ HP作成・更新・ネットショップ管理
- ・ システムの構築
- ・ 広報活動方法(折込チラシ等)
- ・ 企画提案 パンフレット作成
- ・ 店舗備品・消耗品の販売

もみの匠  
直営店運営管理

### 直営店の運営

- ・ 店舗運営 売上管理
- ・ シフト調整 スタッフ確保
- ・ 顧客管理
- ・ 模範となる施術者教育
- ・ さらなる売上向上の努力
- ・ 新店出店の為の店舗開拓

# 独立デビューはもみの匠FCで!!



# もみの匠FC 4つの特徴

## 特徴1 ロイヤリティ5% (最大98,000円)

### ※他社より断然お得!

フランチャイズをご検討の方であればご存知と思いますが、一般的なリラクゼーションサロンのロイヤリティは売上の8%~10%です。今、もみの匠FCに加入いただけるオーナー様には、今後も**永続的にロイヤリティ5%天井98,000円(2店舗以降の出店でも全て5%天井98,000円)**でご提案することをお約束します。

もみの匠FCでは、オーナー様の負担を軽減する為にロイヤリティ上限を設定しております。

売上高100万円の場合、5%が適応し50,000円のロイヤリティ請求となります。

売上高200万円の場合、上限ロイヤリティが適応し98,000円となります。

弊社はリラクゼーションサロンのフランチャイジーを募集し始めたばかりのアーリーステージであることを理解しています。フランチャイジー10社または加盟20店舗、実現までは5%ロイヤリティでご提案する予定です。

### ロイヤリティ比較

		もみの匠	A社	B社
ロイヤリティ		98,000円	10%	8%
仕入れ		自由	指定業者	指定業者
施工業者		自由	指定業者	指定業者
3年間の 月商 300 万円の シミュレーション	1年目	88.2万円 (3ヶ月無料) (9.8万円×9ヶ月)	360万円 (30万円×12ヶ月)	288万円 (24万円×12ヶ月)
	2年目	117.6万円 (9.8万円×12ヶ月)	360万円 (30万円×12ヶ月)	288万円 (24万円×12ヶ月)
	3年目	117.6万円 (9.8万円×12ヶ月)	360万円 (30万円×12ヶ月)	288万円 (24万円×12ヶ月)
	合計	323.4万円	1,080万円	864万円

## もみの匠は、オープンから3ヶ月間はロイヤリティを頂きません!

オープン後、3ヶ月間程度はトラブルも多くイレギュラーな出費も必ずあるものです。

もみの匠FCでは売上が安定しない時期のオーナー負担を軽減処置としまして**3ヶ月間のロイヤリティ免除期間**を設けています。

また、フランチャイズには本部指定業者制を取っているケースも多く、指定業者制は本部経由での購入や工事となり、フランチャイズ本部側のマージンが含まれる為、直接契約よりも高くなるデメリットがあります。特に施工業者は地元の工務店が内装工事を実施することで数百万円の違いが出ます。弊社では必ず3~4社の合見積を取りオーナー様の判断に委ねて施工業者選定をしています。

お問い合わせ先

☎ 0120-24-5916 📠 03-6424-5916

担当:FC開発事業部  
受付時間:月~金10:00~19:00(土・日・祝日を除く)

# もみの匠FC 4つの特徴

## 特徴2 明朗会計 出店費用の一部始終を公開!

### ※クリーン会計と可視化

『もみの匠FC』では、初期開業資金をとことん抑えています。一番のポイントは、本部がフィーをいただかない点にあります。開業にかかったものすべてに対し、領収書を提出いたします(下記参照)。勿論、開業資金が予算内に納まった場合は、ご返金いたします。仕入れは、オーナー様が直接業者と契約していただきます。当然、本部が中間マージンを取ることはありません。仕入れ価格は弊社本部で契約している価格でご紹介します。

1	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N
2		日付	種別金額	支払	手数料	残額		口座記簿	振込先		用途	No.	備考	
3		5月 16日	105,000			105,000	⇒	JB メイン			仮契約内金			
4		9月 29日	37,595,000			37,700,000	⇒	JB メイン			半金入金			
5		29日		9,100,000	262	29,599,738	⇒	JB メイン	コープク		保証金・礼金	1	◎	
6		29日		1,050,000	262	28,549,476	⇒	JB メイン	イリオス		仔介手数料	2	◎	
7		29日		1,050,000		27,499,476	⇒		KSA		FC契約金		受領書	
8		29日		525,000		26,974,476	⇒		KSA		デザイン・施工費		受領書	
9		30日		1,680		26,972,796	⇒	現金	ロックスタッフ		入口建2個	3	◎	
10		10月 2日		1,575		26,971,221	⇒	現金	アップ		自動ドア1個	4	◎	
11		2日		15,780	262	26,955,439	⇒	JB メイン	コトリ		手布	5	◎	
12		6日		393,996	262	26,650,221	⇒	JB メイン	オーム電気		デスクスタンド	6	◎	
13		6日		24,990	168	26,625,269	⇒	JB メイン	日本楽器		タイムカード	7	◎	
14		6日		240,000	262	26,385,501	⇒	JB メイン	アルコム		アルコム:防犯カメラ	8	◎	
15		8日		3,821,815	262	22,563,424	⇒	JB メイン	デル		PC ロースベック8台分	9	◎	
16		8日		1,600,000		20,963,424	⇒		KSA		POS2台付費用一式		受領書	
17		8日		300,000		20,663,424	⇒		KSA		オープン前後送料:バ仕経費		受領書	
18		8日		1,000,000		19,663,424	⇒		KSA		オープン後送料:オーナー		受領書	
19		9日		1,119,510	262	18,543,652	⇒	JB メイン	マウス		PC ハイスベック8台分	10	◎	
20		9日		1,216,782	0	17,326,870	⇒	JB メイン	マウス		PC ミドルスペック12台分	11	◎	
21		9日		147,000	262	17,179,608	⇒	JB メイン	杉江電設		液晶TV 5台分	12	◎	
22		9日		600,000	57	16,579,556	⇒	JB メイン	パナソニック		モニター12個+プリンター6台+EP30002台分	13	◎	
148		22日		5,290		3,182,430	⇒	現金	ダイソー		ブリックX1 クラスX1	116	◎	
149		27日		40,845	262	3,141,323	⇒	JB メイン	ソフトサービス		金袋スタンド 傘袋6000枚	117	◎	
150		28日		210,000	262	2,931,061	⇒	JB メイン	ブリオール		金具カード	118	◎	
151		28日		139,212	262	2,791,587	⇒	JB メイン	ヤマザキエフエフウ		アスクル 備品運送	119	◎	
152		12月 1日		7,560	160	2,783,859	⇒	JB メイン	エレコムワケアリショップ		ゲームパッド:JC-U1212V8KX6個	120	チェックシ	
153		2日		95,977	52	2,747,830	⇒	JB メイン	イーシーカレント		冷凍庫 120L前開扉タイプ	121	◎	
154		9日		624,392	262	2,123,196	⇒	JB メイン	コゲイラコウコク		折込チラシ配布代金 1回目と2回目分	122	◎	
155		3日		70,623	262	2,052,301	⇒	JB メイン	ユージーシーフーズ		UCC食品在庫	123	◎	
156		11月 14日		2,644		2,049,657	⇒	現金	イトーヨーカドー		コースター×8、食材×3	124	◎	
157		11月 16日		6,300		2,043,357	⇒	現金	FLETS		プレゼント用袋	125	◎	
158				支払合計		63,640,579								
159					16,064	2,043,357								
160														

### ※2つのシステム管理体制

もみの匠では、①自動券売機と②ピークマネージャーWEBシステムにて売上管理をしています。

#### ①券売機の効果

従業員の作業負担を軽減し不正防止や支払ミスを防止する効果があり、施術に集中できる環境を提供することで従業員の定着率アップの効果もあります。

また、前金制(前払い)はお客様の未払いを防ぐだけでなく、ご利用いただくお客様の支払い不安を解消し、リラックスした状態で施術を堪能していただけます。



#### ②ピークマネージャーWEBシステム (PMS)

従来、リラクゼーションサロンではお客様の予約やご利用管理をホワイトボードや紙ベース(手書き)で行って来た為、人為的なミスも多く予約のダブルブッキング・従業員の不正が横行していました。

PMSはそんなリラクゼーションサロンの弱みをシステムでカバーし、健全な売上管理を実現させています。



# もみの匠FC 4つの特徴

## 特徴3 予算340万円からでも出店可能

### ※ミニマムでの出店

もみの匠FCでは、条件はいくつかございますがミニマム340万円のご予算で出店が可能です。

加盟金	150万円	レジスター	5万円
保証金	0万円	オープン後指導員派遣	25万円
店舗取得費	0万円	開業前準備指導費	25万円
内外装費	60万円	初期販促費	10万円
什器・備品	50万円	その他雑費	15万円

出店費用 合計

**340万円**

条件としまして、

- ★既に店舗をお持ちであること
- ★施術経験があるスタッフ(1名以上)を既に抱えている

場合が対象となります。

店舗の現状状況や店舗規模により内外装費は変動しますのでご了承ください。

### ※一般的な出店費用モデルの他社との比較(店舗面積20坪前後の場合)

フランチャイズを行っているリラクゼーションサロン他社比較をご紹介します。WEB上に情報公開されているモデルケースデータの比較となりますのでご承知ください。

もみの匠		K社		H社	
契約概要		契約概要		契約概要	
契約期間	5年	契約期間	5年	契約期間	5年
ロイヤリティ	売上高の5%	ロイヤリティ	売上高の10%	ロイヤリティ	売上高の6%
必要な資金		必要な資金		必要な資金	
加盟金	150万円	加盟金	360万円	加盟金	250万円
保証金	0万円	保証金	100万円	保証金	0万円
店舗取得費	200万円	店舗取得費	240万円	店舗取得費	270万円
内外装費	60万円	内外装費	420万円	内外装費	250万円
什器・備品	120万円	什器・備品	150万円	什器・備品	300万円
POS or 券売機	60万円	POS or 券売機	10万円	POS or 券売機	--
オープン後指導員派遣	60万円	オープン後指導員派遣	--	オープン後指導員派遣	--
開業前準備指導費	60万円	開業前準備指導費	290万円	開業前準備指導費	70万円
初期販促費	20万円	初期販促費	150万円	初期販促費	70万円
その他雑費	30万円	その他雑費	300万円	その他雑費	--
合計	<b>760万円</b>	合計	<b>2,020万円</b>	合計	<b>1,210万円</b>

### ※開業支援体制

弊社では、開業資金調達のご相談もお受けしております。

ご相談は、弊社専属マネープランナーが担当。勿論、ご相談費用は無料です。お気軽にお問い合わせください。

お問い合わせ先

☎ 0120-24-5916

☎ 03-6424-5916

担当: FC開発事業部

受付時間: 月~金10:00~19:00(土・日・祝日を除く)

# もみの匠FC 4つの特徴

## 特徴4 キラーコンテンツ

※お店には**インパクト(売り)**が重要です!

駅前には多数のリラクゼーションサロンや整骨院が存在します。その中で競争を勝ち抜くには「新しいお店」「施術が上手」だけでは足りません。

売りとなるコンテンツが1つ2つありますと選んでいただくお客様からも多く支持されることとなり得ます。宣伝上でも「売り文句」となり宣伝効果が拡散されます。

**60分 2,980円**

激安店のイメージはインパクトが大きく、サラリーマンや一見客の衝動的な利用を見込めます。ごく当たり前のことですが、料金の安さは力となります。

**女性専用 & シャワー**  
(オプション)

女性専用のマッサージルームとなります。単価の高いオイルマッサージを実施可能となり、シャワーを完備することでお店のイメージも格段に上がります。

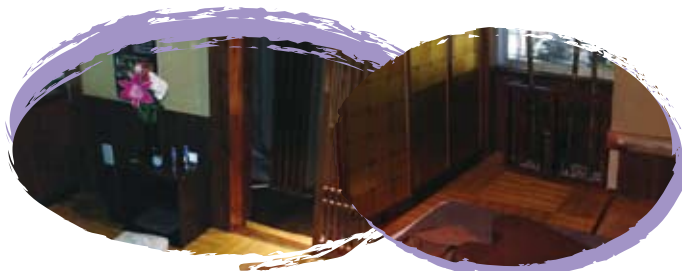
**足湯もみ**(オプション)

リラクゼーションサロンの業界も閑散期があり、冬場が特に弱いとされています。この厳しい時期を「足湯もみ」と言ったサービスを導入することで、冷え性でお悩みのお客様に絶大な支持を得られることとなります。弊社直営店実績でも売上単価向上に繋がる効果を確認しています。平均客単価:3,500円(導入前)→4,500円(導入後)



**個室ルーム**(オプション)

これからの時代、リラクゼーションサロン業界は間違いなく個室化への流れとなります。ベットを並べただけのサロンでは隣の人が気になる訳がありません。カーテンだけの仕切りでは声も筒抜けでリラックスできませんよね。



お問い合わせ先

☎ 0120-24-5916

☎ 03-6424-5916

担当:FC開発事業部  
受付時間:月~金10:00~19:00(土・日・祝日を除く)